

## Megállapodás

### Általános feltételek partneri marketinges programban való részvételhez.

Az alábbi pontok és feltételek tartalmazzák a cég és a Partnerek közötti Megállapodást, továbbá a megrendelés jogosultja a partneri reklám- marketinges programban való részvételének feltételeit.

Az adott megállapodás elfogadása lehetőséget ad arra, hogy mindegyik partner, a megrendelés jogosultja- részt vehet a partneri marketinges programban és a cég által nyújtott szolgáltatások és termékek sikeres reklámozásáért a ND HOLDING LTD cégtől fizetésben részesülhet.

A partneri marketinges programban való részvételhez a Partner részéről szükséges teendők:

- be kell jelentkezni, regisztrálni a cég honlapján
- az autó vagy lakás megrendelése a honlapon
- a regisztrálás módjától függően, a vásárláshoz szükséges összeg (foglaló, kezelési költség) befizetése.
- Aláírt szerződés az autó vagy az ingatlan vásárlásra a cégnél kötelező.

#### - **1. Általános rendelkezések**

- **1.1.Cég** (vállalat): „New Day” „ND Holding LTD” regisztrációs szám: HE-284611  
Cím: Anavargos, Ieremiou 47, 8025 , Paphos Cyprus
- **1.2. Partner:** az a természetes, vagy jogi személy, aki a partneri reklám- marketinges programban multi level karrier építésben részt kíván venni az autók és az ingatlan értékesítésben.
- **1.3. Vásárló:** a Partnerek által szervezett olyan természetes vagy jogi személy, aki karrier építés nélkül, kizárólag autó vagy ingatlan vásárlás céljából lép be a programba (a vásárló a autó vagy lakás vásárlással időkorlátozás nélkül jogosultságot szerez a karrier építésre és Partnerré válhat).
- **1.4. Ügyfélszolgálat:** a cég az ingatlan vásárlásra vonatkozó megrendeléseket nyilvántartásba veszi, feldolgozza, a ingatlanforgalmazók által biztosított értékesítési szerződések szabályainak megfelelően, illetve biztosítja a Partner számára szükséges információkat.
- **1.5. Honlap:** a cég honlapja, melyen megtalálhatók az általános szerződési feltételek a kívánt árukra vonatkozó információk, illetve azok internetes elérhetőségének helye, a szükséges szerződési minták, a szerződés megkötéséhez szükséges egyéb okirati minták, reklámanyagok.

- **1.6. Internetes Partner Iroda:** a cég honlapján keresztül olyan internetes felület (interface), melyet a cég biztosít a Partner részére azzal, hogy a Partner regisztrációja után, azt saját kóddal megnyissa. Alkönyvtár, melyben a Partner saját tevékenységét, - új partnerek beszerzése - ellenőrizheti, rögzítheti, követheti a megrendelések útját, a teljesítést és melyen keresztül információkhoz juthat a cég által biztosított szolgáltatásokról.
- **1.7. Általános Megállapodási Feltételek:** A jelen Megállapodás szerves részét képező olyan állandó feltétel rendszer, mely mindkét félre kötelező erejű előírásokat tartalmaz, és amely elérhető a cég honlapján.
- **1.8. „Help Desk”:** a cég által biztosított olyan internetes szolgáltatás, melyet a Partner minden esetben igénybe vehet, ha szerződés megkötése, ingatlan megvásárlása, illetve a Partnerhálózat építése során akadályba ütközik, illetve az eljárásában szakértői segítségre van szükség. A Help Desken keresztül olyan szakemberekkel lehet felvenni a kapcsolatot, akik a rendszert jól ismerik, és segítséget tudnak nyújtani a Partner számára.
- **1.9. Vételár:** A vételár a foglalóból, kezelési költségből, és jutalékalapból áll.
- **1.10. Foglalo:** autó vagy lakás vétel árának része. Ha a Partner kiszáll a programból és így a Megállapodás érvényét veszti, újabb részvételi szándék esetén, a partnerre ugyanazok a szabályok érvényesek, mint az új belépőkre. A foglaló a cégtől nem igényelhető vissza.
- **1.11. Jutalékalap:** a cég által képezett pénzügyi alap, mely a Cégünk nyereségéből áll, és az teljes egészében a partnerek karrierépítésének pénzügyi finanszírozását és támogatását szolgálja bónuszjutalék formájában.
- **1.12. Jutalék kifizetési pont:** a Partner szint teljesítésének eredménye.
- **1.13. Kezelési költség:** 80 eurós összeg, a kezelési költségből 40 euró internet szolgáltatásra és Internetes Partneri Iroda megnyitására és üzemeltetésére, 40 euró adminisztratív költségekre kerül felhasználásra. A kezelési költséget csak egyszer kell befizetni. Ha a Partner kiszáll a programból és így a Megállapodás érvényét veszti, újabb részvételi szándék esetén, a Partnerre ugyanazok a szabályok érvényesek, mint az új belépőkre. A kezelési költség a cégtől nem igényelhető vissza.
- **2. Egyéb rendelkezések**
  - **2.1.** A cég fenntartja a jogot, hogy a piaci viszonyok változásait követve felülvizsgálja a foglaló összegét és a megállapodás szabályait, és erről a már aktív Partnereket 30 nappal korábban értesítse. Az értesítés a cég honlapján az „aktualitások” menüpont alatt található.
  - **2.2.** A Partner vállalja, hogy az internetes partneriroda használatakor tartózkodik minden olyan tevékenységtől, amely jogszabályt, illetve a cég érdekeit sérti.

- 
- **2.3.1.** A Partner tudomásul veszi, hogy a reklámtevékenysége során tilos a „Spam” alkalmazása, vagyis olyan egyedi, vagy csoportos, illetve automatikus reklámok harmadik félhez történő eljuttatása, amelyhez az ügyfél nem járult hozzá.
  - **2.3.2.** Partner tudomásul veszi, hogy tilos hitelrontó, hamis, vagy félrevezető információ terjesztése a cégről, illetve a cég által terjesztett termékekről. Vállalja, hogy tartózkodik minden olyan magatartástól, mely zavarja, vagy akadályozza a cégnek, és a többi partnernek a tevékenységét. A Partner köteles működése során a jelen szerződés, és a Megállapodás feltételek szabályait maradéktalanul betartani.
  - **2.3.3.** Ha a 2.3.1 és a 2.3.2. pontokban meghatározott kötelezettségét a partner megszegi, felelősséget vállal minden olyan kárért, amelyet a cégnek vagy harmadik személynek ezen Megállapodásszegő magatartásával okoz.
  - **2.3.4.** A Partner köteles önállóan ellenőrizni saját e-mail levelezési rendszerét.
  - **3.** A postázási díj ellenében a Partner igénye szerint a cég az eredeti szerződés, számlát továbbítja a Partner által megadott címre, amely az internetes partner irodában megtalálható. Postázási díj (DHL) 60 euró.
  - **4. Jogviták rendezése, felelősség szerződésszegésért**
  - **4.1.** A Cég tevékenységére a Ciprusi Köztársaság törvényei az irányadóak.
  - **4.1.1.** Bármilyen jogvita, megállapodásszegéssel, megállapodás megszűnésével, illetve érvénytelenségével kapcsolatos eljárás lefolytatására a felek a Nicosiai Választottbíróóság kizárólagos illetékességét jelölik ki.
  - **4.2.** Ha a Partner a megállapodási kötelezettségeit megszegi, a cég jogosult a megállapodás során kívül felbontani. Ebben az esetben a foglaló és a kezelési költség összege nem jár vissza.
  - **4.2.2.** Megállapodás 4.2. pont szerinti felbontása esetén a cég jogosult a bónusz jutalékot visszatartani, és kifizetését megtagadni.
  - **4.2.3.** Amennyiben a Megállapodás a Partner egyoldalúan felmondja, a foglaló és kezelési költségek összege visszafizetésre nem kerül, de a cég a Partnert illető bónusz jutalék hátralékot, a Partner számára köteles kifizetni. A Megállapodás felmondását követően keletkező bónuszok már a Partnert nem illetik meg.
  - **4.2.4.** A Partner megállapodásszegése esetén a cég semmilyen anyagi, illetve erkölcsi felelősséget nem vállal a megállapodásszegésből fakadó károkért.
  - **5. Vis Maior**
  - **5.1.** Felek a vis maiorból származó kártérítési felelősségüket kizárják.

- **6. A megállapodás megkötése, annak érvényessége** Jelen megállapodás kötelező erővel hatályba lép, a megállapodás Partner által történő elektronikus aláírásával (elfogadom mező bejelölésével), illetve a foglaló és kezelési költségek együttes összegének a cég számlájára történő jóváírásával egy időben.
- **7. Titoktartási kötelezettség**
- **7.1.** A feleket kölcsönös titoktartási kötelezettség terheli, minden olyan adattal kapcsolatosan, amelyet valamelyik fél indokoltan bizalmas információnak minősít. A titoktartási kötelezettség kiterjed a multi level systemmel kapcsolatba kerülő személyek személyes adataira, amelyek az üzleti tevékenység során a szerződések megkötésekor jutnak tudomásukra. A köztudomású, illetve nagy nyilvánosságot kapott információk nem tekinthetők bizalmasnak.
- **7.2.** A felek megállapodnak abban, hogy betartják az internet használat általános szabályait, és a a tudomásukra jutott információkat 3. személy előtt zártan kezelik, felhasználói jelszavakat titokban tartják.
- **7.3.** A felek betartják az adatkezelés szabályait, és személyes adatot csak az érintettek hozzájárulásával kezelnek.
- **7.4.** A felek vállalják, hogy a bizalmas információkat más célra nem használják fel.

## Marketing programleírás

PARTNERI PROGRAM A MEGRENDELÉSEK ELHELYEZÉSÉRŐL AZ ÜZLETI PLATFORMOKON.

**A Partneri program üzleti modellje hat megrendelés platformból áll:**

1. Előzetes megrendelési platform
2. Fő megrendelési platform
3. VIP megrendelési platform
4. SUPER VIP megrendelési platform
5. Blitz megrendelési platform
6. Kompensációs megrendelési platformok:
  - a. Kompensációs előzetes megrendelési platform

- b. Kompenzációs Fő megrendelési platform

Az 690 euró összegű megrendelések az Előzetes platformon való munkára jogosítanak fel.

A 2.080 euró összegű megrendelések lehetővé teszik, hogy a Partner a Fő platformra kerüljön.

A 12.080 euró összegű megrendelések egyidejűleg biztosítják a részvételt a Fő és a VIP platformon. (10.000 euró a VIP és 2.080 euró Fő platform)

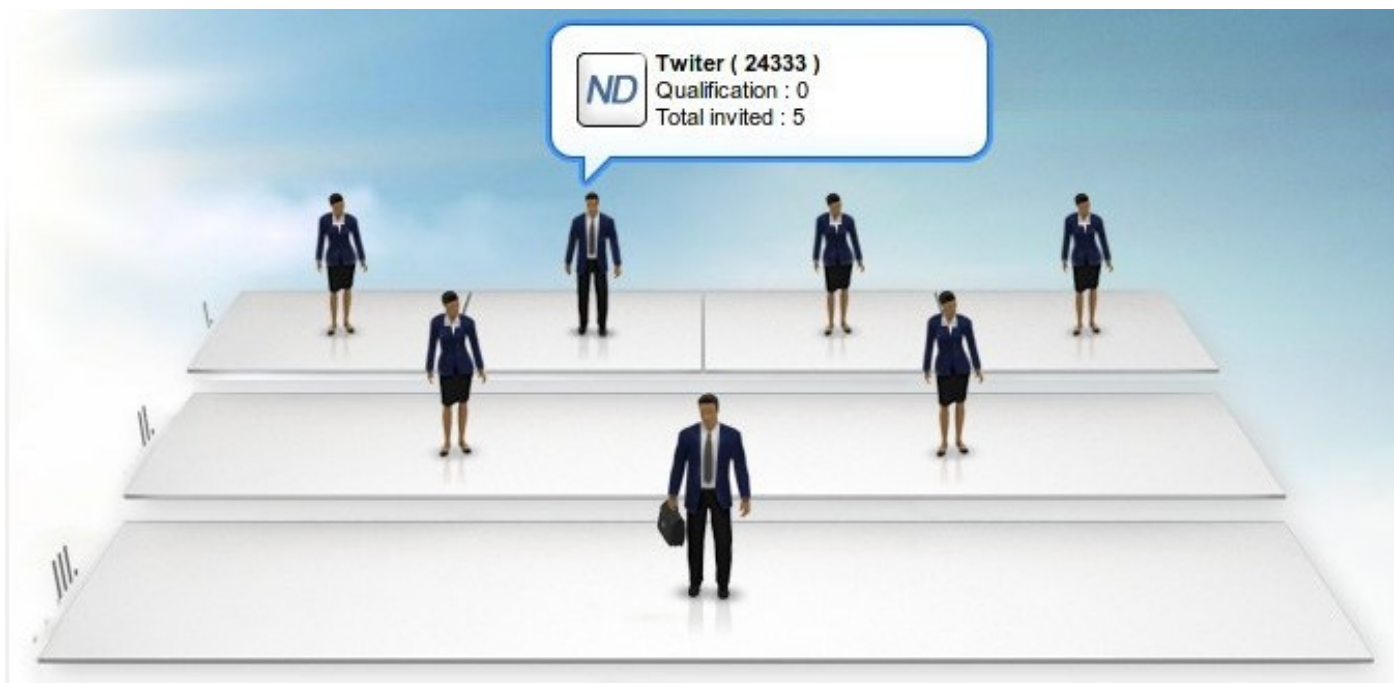
Az 50.000 euró összegű megrendelések a SUPER VIP platformon való munkára jogosítanak fel. Ezen a platformon csak úgy lehet részt venni, ha kilépünk a VIP platformból.

Az 240 euró összegű megrendelések a Blitz platformon való munkára jogosítanak fel.

Kompenzációs megrendelési platformok nem igényelnek új befizetést.

## A PLATFORMOK MŰKÖDÉSI ELVE.

Az előzetes platform 3 szintből áll, melyeken 7 Partneri megrendelés található. A szintek fentről lefelé helyezkednek el. A Partnerek megrendeléseit balról jobbra helyezik el, figyelembe véve az ajánlásokat.



A megrendelés kiállítása a platformon a megrendelés befizetése után történik meg. Az aláírt és aktivált partneri szerződés az autó vásárlására a cégnél kötelező!

A Partnerek regisztrált megrendeléseit az első szinten helyezik el. Amikor az első szint megtelik a megrendelésekkel, a platform két szimmetrikus platformra oszlik.

A Partner megrendelés átmegy a második szintre. A két új platform első szintjein 2x4 szabad hely alakul ki a Partneri megrendelések számára.

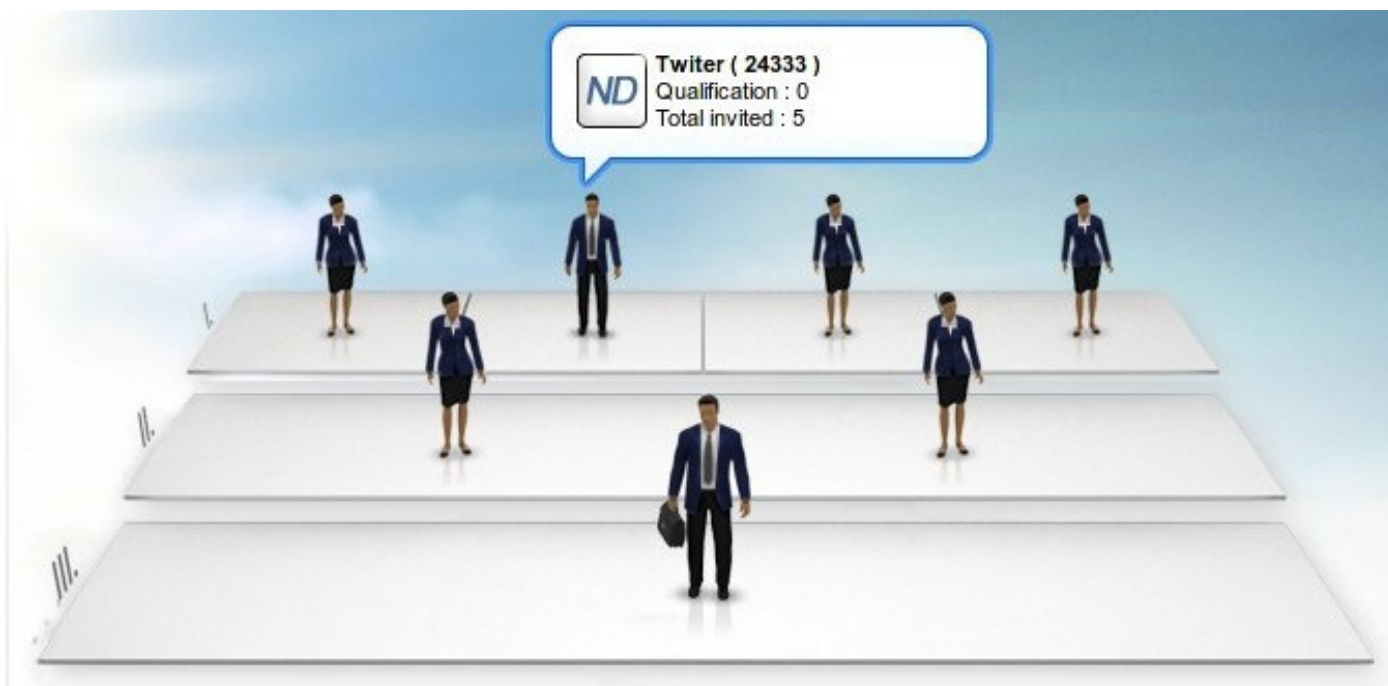
Amikor az első szint megtelik, amelyen még 4 új Partneri megrendelés található, akkor a Partner átmegy a 2. szintre és a platform megint két szimmetrikus platformra oszlik. Amikor az 1. szint újból megtelik 4 új megrendeléssel, és a Partneri megrendelés átkerül a 3. szintre.

### **A következő platform kettéválásakor a Partneri megrendelés automatikusan átmegy:**

- az Előzetes platformról – a Fő platform első szintjére
- az Előzetes platformól- a Fő platform első szintjére - követve a magasabb rendű Partnert
- a Fő platformról- a következő Fő platformokra első szintjére, követve a magasabb rendű Partnert.
- a Partneri döntésének megfelelően a Fő platform teljesítését követően átkerülhet a VIP platformra.

### **AZ ELŐZETES PLATFORMOK FELTÉTELEI ÉS SZABÁLYAI.**

Az Előzetes platform arra szolgál, hogy a Partneri megrendelés átkerüljön a Fő platformra.



A platformon elhelyezett megrendelések a vezető után foglalnak helyet. Ha az előzetes platformokon nincs vezető, a felsőbb szintű Partner önállóan helyezi el megrendelését, kitöltve a szükséges mezőt az elhelyezéskor, feltüntetve annak a Partnernek az ID számát, aki mellett szeretne elhelyezkedni az előzetes platformon.



Amikor a 3.szint megtelik a megrendelésekkel, a Partneri megrendelés kimegy az előzetes platformról és átmegy az első szintre a Fő platformon a vezető után.

Mikor a megrendelés kiment az előzetes platformról kvalifikációjával, a Partner 2.000 euró bónusz jutalékot kap a személyes irodájába, amellyel a Partner azonnal átmegy a Fő platformra. Kötelező kvalifikációhoz minimum két közvetlen Partner szükséges, a platformról történő kilépés előtt.

Amennyiben a kötelező kvalifikációt a Partner nem teljesíti az Előzetes platformon, a Megrendelés 610 Euró bónuszt kap és ehhez a cég további 1.390 Euró bónuszt ad kölcsön, és így kerül át a Fő platformra. A Fő platform sikeres teljesítése esetén, a cég levonja a kölcsönadott 1.390 euró bónuszt a fő összegből.

A Partner által szervezett új megrendelések vonatkozhatnak az Előzetes platformra, illetve a Fő és VIP platformra egyaránt. Amennyiben a Partner az újra befektetést vállalja, az általa szervezett megrendelések eredményei továbbra is beszámításra kerülnek, akár a Fő-, akár a VIP platformokon építi tovább a karrierjét a reinvesztáció után.

## A FŐ PLATFORM FELTÉTELEI ÉS SZABÁLYAI.

Az Fő platform 3 szintből áll, melyen 7 Partneri megrendelés található. A szintek fentről lefelé helyezkednek el. A Partnerek megrendeléseit balról jobbra helyezik el, figyelembe véve az ajánlásokat.



A megrendelés kiállítása a platformon a megrendelés befizetése után történik meg. Az aláírt és aktivált partneri szerződés az autó vásárlására a cégnél kötelező!

A Partnerek regisztrált megrendeléseit az első szinten helyezik el. Amikor az első szint megtelik a megrendelésekkel, a platform két szimmetrikus platformra oszlik.

A Partner megrendelése átmegy a második szintre. A két új platform első szintjein 4 szabad hely alakul ki a Partneri megrendelések számára.

Amikor az első szint megtelik, amelyen még 4 új Partneri megrendelés található, akkor a Partner átmegy a 2. szintre és a platform megint két szimmetrikus platformra oszlik.

Utána a szint újból megtelik 4 új megrendeléssel, és a Partneri megrendelés átkerül a 3. szintre.

Miközben a Partner teljesíti a Fő platformot, minimum két közvetlen vevővel kell, hogy rendelkezzen ugyanazon a szinten, vagy amennyiben a Fő platformra újra befektetés útján került, a korábban meghívott két vevő kell, hogy kövesse.

Ezek a Fő platformra a felettük elhelyezkedő Partner után kell, hogy belépjenek, mielőtt annak megrendelése kikerül a platformról. A minimum két közvetlen kvalifikáció megszerzése után azokat figyelembe fogják venni a következő platformokon történő áthaladás során is, tehát a kvalifikáció összesen 2 közvetlen megrendelést jelent az összes alap platformra vonatkozóan.

Ha ezeket a feltételeket a Partner teljesítette, akkor a ciklus végére a Partnert 6.160 euró bónusz illeti meg.

A cég 2.000 euró bónuszt reinvestál és elhelyez az új Fő platformra, mint megrendelést. A reinvestíció kötelező. Ez a megrendelés a felsőbb szintű Partner (meghívó) platformján lesz elhelyezve.

A 4.160 euró bónuszt a Partner készpénzben megkaphatja, vagy a kiválasztott gépjárművet megveheti.

A Partner akarata szerint, amikor teljesítette a fő platformot és a kvalifikációt a cég megerősítette a Partner lehetőséget kap a VIP platformra történő belépésre. Ebben az esetben a 2.000 euró bónusz automatikusan új megrendelésként a Fő platformra kerül, és 10.000 euró bónusz-ig hozzáad, hogy a VIP platformra kerülhessen.

A platformok átmeneténél a kvalifikáció nélkül egy újra befektetés történik egy új Fő platformra a magasabb rendű Partnert követve.

Ha a Partner a Fő platformon anélkül halad át, hogy a kvalifikációt teljesítené (nincs két közvetlen meghívása) nincs büntetés.

Minden Partner a sikeres kilepés a Fő platformról után (2 kvalifikációval), megkapja 6.160 euró bónuszt és a jutalom kívül egy különleges utalvány.

Az utalvány 2 napra ingyenes tartózkodásra a "NEW DAY" apart szállodába jogosul, standard szobában.

Az utalvány 180 napra érvényes a kiállítási dátumtól.

A napokat lehet összevonni, ha több Fő platformokon halad ad a Partner



Az utalvány névre szóló, a harmadik személyre nem átruházható.

## A VIP PLATFORM FELTÉTELEI ÉS SZABÁLYAI

A VIP platform 4 szintből áll, melyeken 15 Partneri megrendelés található. A szintek fentről lefelé helyezkednek el. A Partnerek megrendeléseit balról jobbra helyezik el, figyelembe véve az ajánlásokat.



A megrendelés kiállítása a platformon a megrendelés befizetése után történik meg. Az aláírt és aktivált partneri szerződés az ingatlan vásárlására a cégnél kötelező! A Partnerek regisztrált megrendeléseit az első szinten helyezik el. Amikor az első szint megtelik a megrendelésekkel, a platform két szimmetrikus platformra oszlik.

A Partner megrendelés átmegy a második szintre. A két új platform első szintjein 8-8 szabad hely alakul ki a Partneri megrendelések számára.

Amikor az első szint megtelik, amelyen még 8 új Partneri megrendelés található, akkor a Partner átmegy a 2. szintre és a platform megint két szimmetrikus platformra oszlik.

Utána a szint újból megtelik 8 új megrendeléssel, és a Partneri megrendelés átkerül a 4. szintre.

Amennyiben a Partner a VIP platformot választja, befizet 12.080 eurót a cég számára és ezzel lehetőséget kap a VIP és Fő platform együttes indításához. A VIP platform indításával egyidejűleg kötelező a Fő platform 2.080 eurós megrendelése is.

Miközben a megrendelés áthalad a VIP platformon minimum két közvetlen új vevő kell, hogy legyen. Abban az esetben ha a VIP platform újra befektetéssel kezdődik a két közvetlen új vevő helyett elegendő, hogy korábbi vevők kövessék a Partnert az új befektetésben.

A két követő megrendelésnek addig kell belépni a Partner mögé, amíg a Partner a 4. szintre nem ér.

Ha a Partner valamennyi feltételt teljesítette a VIP platformon, akkor a ciklus végére a Partner 60.000 euró bónusz összeget kap. Ezt az összeget a Partner készpénzben felveheti, illetve lakást vagy autót vásárolhat rajta az Eladótól.

Amennyiben a Partner végighalad a VIP platformon kvalifikáció nélkül, a cég automatikusan indítja a reinvesztíció és a Partneri megrendelése az első szintre megy át a VIP platformon a vezető után.

Az újra befektetés gomb használatával (megjelölés törlése) a VIP platformon történő részvétel megszűnik és a Vevő folytathatja a munkát a Fő platformon. Miután a Fő platformot ismételtel teljesíti a Partner a megrendelésével újra beléphet a VIP platformra. A VIP platformon a Partneri megrendelések száma nincs korlátozva.

Amikor a megrendelés kifizető pozícióba kerül, de nem rendelkezik a kötelező kvalifikációval, akkor a reinvesztíció automatikusan történik meg. A Partnernek joga van megtagadni az ismételt befektetést a VIP platformon, erről előre értesíteni kell a céget ( a 4. szint elérésekor). Ebben az esetben a 10.000 Euró kifizetésre kerül a részére.

Amikor a megrendelést kivezetik a VIP programból, a vezető (felsőbb szintű Partner) kvalifikációját visszavonják, azt nem fogják figyelembe venni a platformról történő következő kilépésekkor.

Amennyiben az euro bónuszokat EUR-ban utalják át, az utalás összegéből 10%-ot jutalékot kerül levonásra. Ha az Eladótól kupont, gépkocsit vagy lakást vásárolnak, a 10% jutalékot nem vonják le. Az eszközök kivezetése a személyes bankszámlára az euró bónuszok felszámítása utáni 17. napon történik meg.

A 6. Fő platformról vagy a 3. VIP platformról történő kilépés után a Partner köteles gépkocsit, vagy lakást vásárolni.

## **SUPER VIP MEGRENDELÉSI PLATFORM**

50.000 eurós befizetésű megrendelések SUPER VIP platformra kerülnek. SUPER VIP platform célja a 125.000 euró bónuszos jutalom megszerzése. Három szintből áll, ezeken hét megrendelés helyezkedik el. Ezen a platformon csak úgy lehet részt venni, ha kilépünk a VIP platformból.



Valamennyi megrendelés az első szintre kerül. A másik két szinten már ott vannak régebbi megrendelések.

Amint a SUPER VIP első szintje megtelik megrendelésekkel, a platform két szimmetrikus részre oszlik. A vevő megrendelése automatikusan a második ciklusba lép. Az két új platform első szintjein négy-négy szabad hely keletkezik a vevők új megrendeléseire számára. Majd amikor az új szint ismét megtelik négy megrendeléssel, a vevő megrendelése a harmadik szintre lép át.

A platformok következő felosztásakor a vevő megrendelése jogosulttá válik jutalomra. A megrendeléshez euróbónuszokat írnak jóvá, amelyeket a 120 négyzetméteres sorház vagy a NISSAN MIKRA márkájú gépkocsi megvásárlásakor lehet felhasználni. A vevő megrendelése automatikusan átlép a második ciklusba; mindegyik ciklus végén a megrendelésekhez automatikusan 125.000 euró bónusz kerül jóváírásra.

## **BLITZ PLATFORMOK MARKETING PROGRAMJA**

Miután a vevő regisztrál a [www.nday.eu](http://www.nday.eu) honlapon (amennyiben nem vesz részt a "New Day" programban), két program közül választhat:

- jármű vásárlás,
- egy olyan utalvány megvásárlása, amely autóbérlésnél jogosít kedvezményre.

A felhasználó kiválasztja a cég által nyújtott promóciók közül azt, amelyiket igénybe kíván venni, és megerősíti a felhasználási feltételeket. Ezután elkezdheti a szolgáltatások kifizetését.

A kedvezményes autóbérlésre jogosító utalvány ára 240 euró (5 euró adminisztrációs költség).

Az utalvány kifizetése a cég (ND Holding Ltd.) bankszámlájára euróban történik.

Amikor a felhasználó utalványt vásárol, a befizetett összeg nagyságának megfelelő, azaz 200 euró bónuszt jóváírják a személyes számláján. Miután az összeg a back office-ban is megjelenik, a felhasználó előtt megnyílik a lehetőség, hogy részt vehessen a New Day promóciós és marketing programban.

Az euró bónuszok belső fizetőeszközök, mennyiségük megfelel a felhasználó által vásárolt, BP Group Kft, (Budapest, Magyarország) autókölcsönző cég szolgáltatásai igénybevételekor 20% kedvezményt biztosító utalványért kifizetett összegnek. Ugyanez a többi olyan Partner szolgáltatására is érvényes, akikkel létrejött a gépkocsik biztosításáról szóló szerződés (A partnerekről szóló további információk [www.nday.eu](http://www.nday.eu) honlap "Partnerek" fejezetében olvashatók). Az utalvány megvásárlásáért kapott euró bónuszokkal az ügyfél csak a "New Day" programban vehet részt. Euró bónuszok átvezetése más számlákra vagy más felhasználóknak nem lehetséges.

Minden felhasználó több autóbérelti kedvezményt biztosító utalványt vásárolhat, melyek ára egységesen 240 €.

Minden vásárlás után a Partner személyes fiókjában 235 euró bónusz keletkezik, amit a Partner saját belátása szerint felhasználhat, mint autóvásárlási foglalót, vagy miután összegyűjt 2.000 euró bónuszt, kibérelhet egy NISSAN NOTE (vagy ehhez hasonló) márkájú gépkocsit 14 napra a New Day autószalontól. Euró bónusz gyűjtés történhet úgy is, hogy a megrendelés elhagyja a Blitz platformot. Az euró bónusz személyes számlákra való átvezetése csak akkor lehetséges, amennyiben van megrendelési hely az Előzetes- vagy a Fő platformon.

A Partnernek a személyes irodájában minden utalványon ki kell töltenie az utalvány jövőbeli tulajdonosának adatait. Az adatok módosítása a "Mentés" gomb megnyomása után már nem lehetséges.

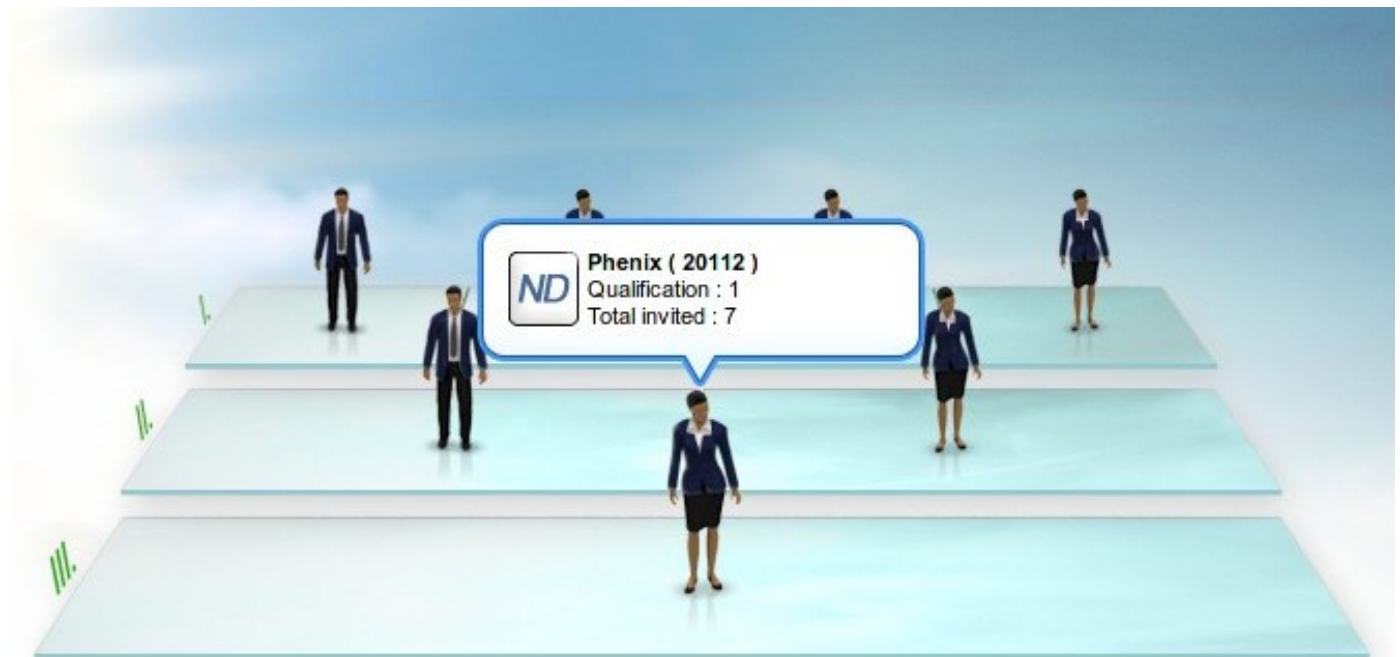
Euró bónuszok gyűjtése közben a felhasználó maga határozza meg, hogy mikor vesz részt a New Day marketing és promóciós programban.

Amikor a megrendelés kikerül a platformra, a Partner kikerül az általa kiválasztott Blitz platformra szigorúan követve az őt meghívó Partner. Amennyiben a platformon nem található magasabban álló Partner, úgy elfoglalja az első, felette lévő Partner utáni helyet. Platformon való elhelyezés fentről lefelé és balról jobbra történik.

A pénzeszközök jóváírásához két minősítésre van szükség a megrendelés platformról való kilépése előtt.

## **Blitz platform teljesítésének feltételei és rendje.**

A platform célja az 690 euró bónusz összegű jutalom megszerzése. A platform három szintből áll, ezeken hét Partner helyezkedik el.



Minden beérkező Partner a platform első és második szintjére kerül. Az elhelyezés felülről lefelé, balról jobbra halad, a szabad cellákba. A harmadik szint mindig el van foglalva.

Amint az első szint megtelik új Partnerekkel, a platform két szimmetrikus platformra oszlik fel, és az első szinten lévő Partner átkerül a második szintre.

Ezt követően megtelik az első szint, és a Partner átkerül a 3. szintre.

Amikor ismét megtelik az első szint, a Partner kilép a platformról, és euró bonuszokat írnak jóvá a számára.

Minden alkalommal, amikor a Partner kilép a 3. szintről, 610 euró bónuszt írnak jóvá a számára, feltéve ha minősítéssel lép ki a platformról.

**Amennyiben a Partner még nem vesz részt a „New Day” programban, úgy megrendelése automatikusan az előzetes platformra kerül, 610 euró befizetése mellett (ebben az esetben a 80 euró jutalékot nem számítják fel).**

Amennyiben a Partner egy minősítéssel lép ki a platformról, nem kap jutalmat. Megrendelése nem vesz részt a további programban, az **új blitz platform harmadik szintjére kerül, ahol a második és harmadik szint szabad.**

A blitz platformokon kötelező az újra befektetés 235 euró bónusz összegben, a megrendelés a platformra, a felette lévő vezető utáni helyre kerül. Ugyanakkor, és a blitz platformokról történő következő kilépésekkor 610 euró bónusz összeget küldenek a Partnernek a back-office-ba.

A Partner a következő áthaladásokból a blitz platformon az eszközöket csak azzal a feltétellel vezetheti ki, ha részt vesz a programban és megrendelése részt vesz az Előzetes vagy a Fő platformon.



**Minősítés:** 2 közvetlenül meghívott Partner bekerülése a platformra a jutalomra való nevezés előtt, illetve a reinvesztíció után.

Minősítésnek tekinthető ugyanakkor egy még egy személyes pozíció a platformon. Ismétlődő pozíció mindig az első megrendelés mögött foglal helyet, amennyiben az nem rendelkezik minősítéssel.

**Minősítés nélküli kilépéskor a platformból a megrendelés automatikusan átkerül az új blitz platform harmadik szintjére, ahol a második és harmadik szint szabad.**

Nevezéskor fő szabály a vezető követése. A Partner mindig követi az őt meghívó Partnert. Amennyiben nincs ilyen, a feljebb lévő Partnert kell követni.

A New Day programban résztvevő Partnerek is részt vehetnek a Blitz programban. Amennyiben részt szeretnének venni, a befizetést akár euró bónuszokkal, akár az euró számláról lehet teljesíteni a cég számlájára, a befizetés megnevezésével.

Amennyiben néhány megrendelés szerepel különböző platformokon, a kvalifikációval történő kilépéskor csak az első hely szerepel újra befektetésként, bármelyik platformról történő kilépéskor, a duplikált helyek értéke a kilépéskor a személyes irodába kerülnek jóváírásra.

## **Kompensációs platformok**

### **A kompensációs platformok típusai: Fő és Előzetes :**

Amennyiben a Fő- és az Előzetes platformon 30 napig nem történik változás a Partnerek platformján, a back office-ban „kompensációs platform” gomb jelenik meg.

A kompensációs platform aktívvá válik az első Partner elhelyezésekor. A platform aktivizálása után bármilyen résztvevő elhelyezheti a meghívottjait az adott platformra.

### **A KOMPENZÁCIÓS PLATFORM TELJESÍTÉSÉNEK FELTÉTELEI ÉS FOLYAMATA**

Ez a platform csak akkor jelenik meg a back office-ban és válik aktívvá az adott platform valamennyi résztvevőjénél, ha közvetlenül meghívott Partner regisztrál és teljesíti a fizetést. A Partner (a platform szervezője) ugyanakkor harmadik szintre kerül (utolsó szint a jutalomhoz). Az általa meghívott Partner ennek megfelelően a második szint, második helyre kerül. Négy felső hely szabad marad.

Az a Partner, aki létrehozza az adott kompensációs platformot, nem fizet újra a helyért, és az ID száma ugyanaz marad. Ezen a platformon a teljesítést két Partner meghívása jelenti, amivel a megszerezhető a jutalomjogosultság. A kompensációs platform aktívvá válik az első Partner elhelyezésekor. A platform aktivizálása után bármilyen résztvevő elhelyezheti a meghívottjait az adott platformra.

Amikor az összes Partner elfoglalta az első szinten lévő 4 szabad helyeket, a Partner 'klónja', aki megalapította ezt a platformot, kilép. Személyes számlájára jutalom kerül jóváírásra. Ezt követően



tovább folytatja a munkát; a 'New Day' programban a ezen a platformon lévő megrendelések ugyanazon a helyen maradnak, ahol addig voltak.

## Fő kompenzációs platform

A Fő kompenzációs megrendelési platform szerepe az, hogy 4.160 euró bónusz jutalmat kaphassunk. A platform három szintből áll, amelyeken hét megrendelés helyezhető el.



Amint a „kompenzációs platform” gomb aktiválásra kerül, a további meghívott Partnernél regisztráláskor még egy - hét helyel rendelkező - kompenzációs platform jelenik meg a back office-ban és válik aktívvá az adott platform valamennyi résztvevőjénél, ha közvetlenül meghívott Partner regisztrál és teljesíti a fizetést. A Partner (a platform szervezője) ugyanakkor harmadik szintre kerül (utolsó szint a jutalomhoz). Az általa meghívott Partner ennek megfelelően a második szint, második helyre kerül. Öt felső hely szabad marad.

Az a Partner, aki létrehozza az adott kompenzációs platformot, nem fizet újra a helyért, és az ID száma ugyanaz marad. Ezen a platformon a teljesítést két Partner meghívása jelenti, amivel a megszerezhető a jutalomjogosultság. A kompenzációs platform aktívvá válik az első Partner elhelyezésekor. A platform aktivizálása után bármilyen résztvevő elhelyezheti a meghívottjait az adott platformra.

Amikor az összes Partner elfoglalta az első szinten lévő 5 szabad helyeket, a Partner „klónja”, aki megalapította ezt a platformot, kilép. Személyes számlájára 4.160 euró bónusz kerül jóváírásra. Ezt követően tovább folytatja a munkát; a 'New Day' programban a ezen a platformon lévő megrendelések ugyanazon a helyen maradnak, ahol addig voltak.

Ezt követően a kompenzációs platform feloszlik. Az addig második szinten lévő megrendelések harmadik szintre kerülnek; az első és a második szinten lévő megrendelések ugyancsak előre

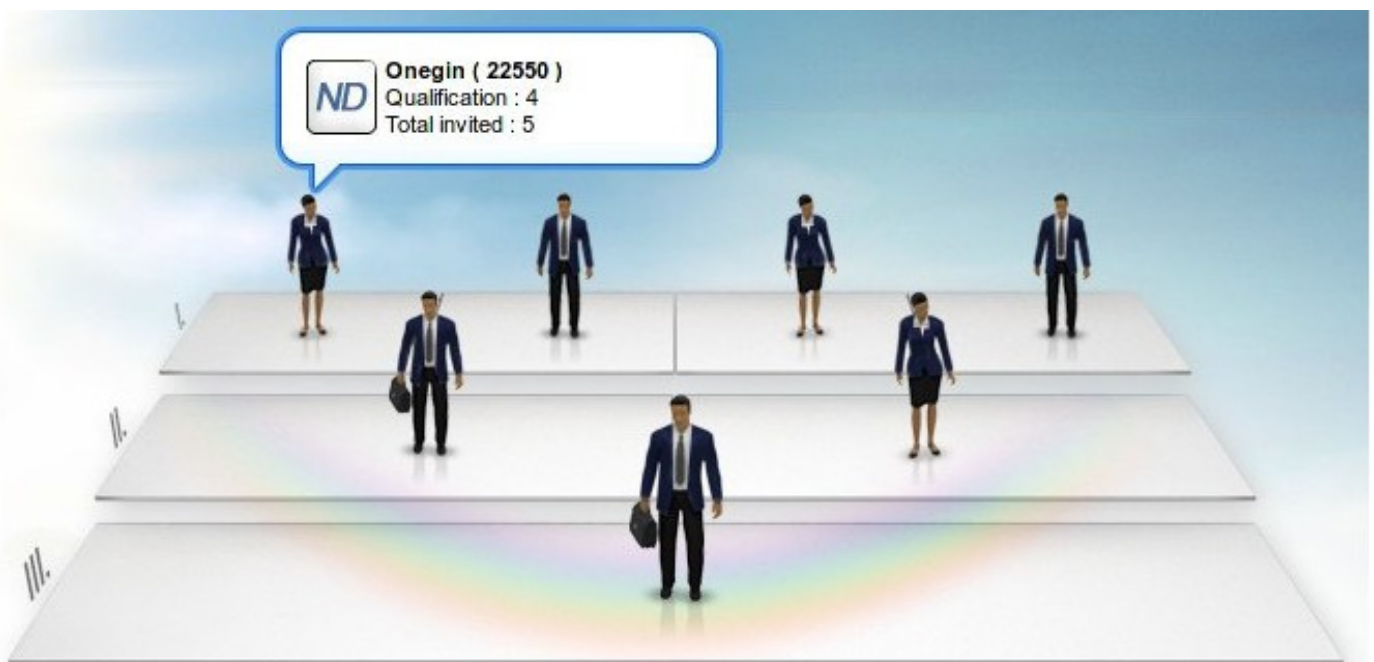
lépnek egy szintet. Az első szinten négy új hely képződik megrendeléseknek. Amint ezek megtelnek, a harmadik szinten lévő megrendelés jogosulttá válik a jutalomra, és a vezetője után kilép a Főplatformra.

A kilépés felülről lefelé és balról jobbra történik, a megrendelési platformon lévő szabad helyre. Az ilyen típusú platformokon keresztül érkező további meghívottak back office-ában lévő számláján 6.160 euró bónusz kerül jóváírásra. Amikor a Partner kilép a Főplatformra, ezen összegből 2.000 euró bónusz reinvesztícióként visszaáramlik. 4.160 euró bónusz személyes számláján marad. A kompenzációs platformot elhagyó Partner megrendelése átlép a Főplatformra, és továbbra is részt vesz a „New Day” programban.

Amint a Partnerek a kompenzációs platformra kerülnek, a felettük álló vezetőköz hozzárendelnek egységeket és jutalmakat a „New Day” program szerint. Ha a Partner kilépett a kompenzációs platformról, de nem aktív a Főplatformon, amelyen egyébként ott van a megrendelés, ismételten szervezhet kompenzációs platformot, amennyiben van két közvetlen meghívottja. Egy Partner egyidejűleg csak egy kompenzációs platformot szervezhet.

## **Előzetes kompenzációs platform.**

Az Előzetes platformon a kompenzációs platformok ugyanazon mechanizmussal működnek. Kilépéskor a platformot szervező Partner 1.380 euró bónuszt kap, két kupon formájában. Összes további megrendelés szintén kap 930 euró bónuszt, amelyből 690 euró bónusz az előzetes platformhoz kapcsolódó befektetésként visszaáramlik, míg 240 euró bónusz kupon formájában a Partner személyes számláján kerül jóváírásra.



A kompenzációs platformból történő áthaladás után minden egyes megrendelés 2 előzetes platformon kell, hogy áthaladjon ahhoz, hogy beléphessen a Fő platformokba.

A kompenzációs platform aktívvá válik az első Partner elhelyezésekor. A platform aktivizálása után bármilyen résztvevő elhelyezheti a meghívottjait az adott platformra.

A „New Day” programba való meghívásakor a Partner maga választja ki a megrendelési platformot. A kompenzációs platform kiválasztása nem kötelező.

Amikor a kompenzációs platform feloszlik akkor kettő hagyományos (vagy Előzetes vagy Fő platform) jelenik meg és a Partner tovább folytatja a programba való részvétel.



**A platformokon történő áthaladás különleges feltételei.**

**Azok a Partnerek, akik nem estek át az érvényesítés és hitelesítés folyamatán, saját (kompenzációs) platformjuk kitöltésekor azzal a feltétellel fognak átlépni a felettük lévő vezetőkhöz, ha a vezetőnek a platformon két közvetlen meghívottja (minősítése) van jelen. Ha a vezetőnek nincs kvalifikációja, a Partner, aki kilépett saját (kompenzációs) platformjából, a 2 kvalifikációval vagy igazolt érvényesítéssel rendelkező, felette lévő után lép be a platformba. Vagyis, aktív platformba lép be. Ugyanakkor a platformba belépett Partner csak a felette álló, őt meghívó vezetőjének újult kvalifikációt.**

## **AZ EURÓ BONUSSZAL KAPCSOLATOS SPECIÁLIS FELTÉTELEK.**

Amennyiben a Partner háromszor kvalifikáció nélkül végigmegy a Fő platformon, a megrendelése kivezetésre kerül. A Partner kérésére a belépési euró bonuszt összeget visszautalják a részére a személyes irodájába. Ezzel egy időben a magasabb szinten álló partnertől visszavonják az adott megrendelés regisztrálását és a Partner vezető programja szintén megáll.

A díjazás a Partner belépése és a karrier kvalifikáció nélküli befejezése közötti időszakra nem jár. Ha a Partner megújítja a munkát, azokat a jutalmakat, amelyek a megrendelésnek a platformról történő kivezetése és az ismételt bevezetés közötti időszakban teltek el (amennyiben teljesítette a

kvalifikációt,) nem fizetik ki.

A Partner csak egy megrendelést szervezhet a Fő vagy Előzetes platformon.

Amennyiben a megrendelést kivezetik a programból, a vezető (felsőbb szintű Partner) kvalifikációja megszűnik és azt nem fogják figyelembe venni a platformokról történő következő kilépésekkor.

A pénz személyes bankszámlára történő kiutalása az euro bónuszok jóváírása utáni 17. napon történik meg.

Az euró bónusz euróra átváltásakor a cég 10% jutalékot számít fel. Utalvány, gépjármű, illetve lakás vásárlásakor a 10% nem kerül visszatartásra.

A Fő platform hatodik és a VIP platform harmadik teljesítését követően az euró bónusz egy részéből a Partner köteles gépjárművet, vagy lakást vásárolni.

## Vezető program

Vezető program a platformok teljesítésétől függetlenül működik, és feltétele öt közvetlen megrendelés meghívása.

A Pozíció és a bónuszos díjazás a vezető program szerint, csakis az Önök és a kollégáik munkájának eredményétől függ. A vezető program során kifejezetten a karrier növekedési szempontjait értékelik. Minden megrendelésért a Partner meghatározott egységet kap.

A Partneri megrendelések bónusz díjazást kap, abban az esetben, ha azok száma eléri az 5 regisztrációt.

SZINTEK	Termékegységek a közös termelésnek (TKT)	EURÓ
0.	0-től 5-ig - <u>Közvetlen megszerzett megrendelés</u>	0 (Az alapja az első szint elindulásának)
1.	5-től 25-ig (TKT)	40 €
2.	25-től 75-ig (TKT)	55 €
3.	75-től 250-ig (TKT)	70 €
4.	250-től 700-ig (TKT)	80 €
5.	700-től 3000-ig (TKT)	90 €

6.	3000-től	10000-ig	(TKT)	100 €
7.	10000-től	25000-ig	(TKT)	105 €
8.	25000-től	50000-ig	(TKT)	110 €
9.	50000-től	100.000-ig	(TKT)	115 €
10.	100.000		(TKT)	118 €

Vezető program attól a pillanattól kezdődik, amikor az ötödik személyesen meghívott Partner megrendelése kifizetésre került.

A pénz személyes bankszámlára történő kiutalása az euro bónuszok jóváírása utáni 17. napon történik meg.

## Díjak a saját termékért

Ön díjazást kap minden egyes eladott termékért, mely az Ön tevékenységének eredménye, amelynek a nagysága függ a karrier nagyságától és a megállapodásban megállapított egy egység pénzbeli értékétől.

### Példa:

A Partner az első szinten található: Egy egység értéke 40 euró. Az első időszak alatt 5 egység került bejegyzésre.

### Számítás:

5 egységet szorozzuk 40 euróval = 200 euró, tehát Partner díja 200 euró

### Díjazás a vezetésért:

Önnek, mint vezető Partner díjazása függ a saját pozíciója, és az Ön által vezetett Partnerek pozíciójának tarifái között meglévő különbségtől.

### Példa:

Az Ön szintje 2. :1 egységre- 55 euró

A vezetett Partner szintje 1. :1 egység- 40euró

Az elszámolási időszak alatt az össztermékből példánkban 18 egység került leadásra a vezetett Partnerektől.

Számítás:

18 egységet szorozzuk (az Ön egysége 55 euró- és a vezetett Partner egysége 40 euró közötti különbséggel: 15 euró) 15 euróval = 18 egység X 15 euró = 270 euró.

A számítás mindössze egy az első szinten elhelyezkedő Partner munkája alapján készült.

**Az egységek számítása Program eladásáért:**

**Az egységek számítása Program eladásáért:**

Bármelyik platformon (kivéve Blitz) történő megrendelés regisztrálásáért a magasabb szinten elhelyezkedő Partnerek 1 egységet keresnek a karrierükbe.

Bármelyik platformra (kivéve Blitz) történő átlépéskor a magasabb szinten elhelyezkedő Partnerek 1 egységet keresnek a karrierükbe az alacsonyabb szintű Partner megrendelése után.

Ha a megrendelés Előzetes platformra kerül, akkor a felső vezetők kapnak egységeket a vezetői programban, és akkor meg kapnak 1 egységet ha a Partner átmegy a Fő platformra, 2 fő kvalifikáció kötelező.

2.080 EUR kifizetése esetén a felettük elhelyezkedő Partnerek 2 egységet keresnek karrierjükbe.

New Day cég, a marketinges programba való belépésért a gépjármű vásárlásáért a „NEW DAY” autószalonból, Budapest, Magyarország, 7 egységet ad.

New Day cég, a marketinges programba való belépésért és a lakás vásárlásáért (teljes kifizetéséért) 41 egységet ad.

Feladatkör:

**1. Szint - Tanácsadó képviselő**

- Önálló felkészülés, részvétel az Internet konferenciákon
- Eladás és együttműködés a menedzserrel és a fő menedzserrel

**2. Szint — Menedzser**

- Részvétel az Internet konferenciákon. Részvétel a helyi és kihelyezett konferenciákon.
- Az 1 szinten található Partnerekkel való együttműködés.
- Értékesítés és együttműködés a fő menedzserrel.



### **3. Szint - Fő menedzser**

- Részvétel az Internet konferenciákon.
- Az 1. és 2. szinten található Partnerek felkészítése.
- Az 1. és 2. szinten található Partnerekkel közös értékesítés.

### **4. Szint - Struktúra vezetője**

- A 3. szinten található Partnerek felkészítése.
- Az alacsonyabb szinten található partnerek értékesítési tevékenységének ellenőrzése.
- Együttműködés a regionális vezetővel.
- Struktúrában való munka.
- Részvétel a helyi és kihelyezett konferenciákon.

### **5. Szint - Regionális vezető**

- A 4. szinten található Partnerek felkészítése.
- Részvétel a helyi és regionális konferenciákon.
- Előkészítés és aktív részvétel a konferenciákon.
- Együttműködés a regionális igazgatóval.
- Részvétel az online képzési szemináriumokon a struktúrák vezetői részére.

### **6. Szint - Regionális Igazgató**

- A 5. szinten található Partnerek felkészítése.
- Előkészítés és aktív részvétel az online konferenciákon
- Helyi és regionális konferenciákon zajló előadások szervezése, vezetése.
- Együttműködés a felelős igazgatóval.
- Részvétel az online képzési szemináriumokon a struktúrák vezetői részére.

### **7. Szint - Felelős Igazgató**

- A 6. szinten található Partnerek felkészítése.

- Aktív részvétel az online konferenciákon, és azok vezetése.
- A helyi és regionális konferenciák előkészítése, vezetése.
- Vállalati konferenciák előkészítése, vezetése.
- Együttműködés az irányító igazgatóval.
- Részvétel az online képzési szemináriumokon a struktúrák vezetői részére.

## **8. Szint - Irányító Igazgató**

- A struktúra működésének ellenőrzése.
- A 7. szinten található Partnerek ellenőrzése.
- Az online konferencia vezetése.
- A vállalati konferenciák vezetése, és az azokon való fellépés.
- Együttműködés a magasabb rendű igazgatóval.
- Részvétel az online képzési szemináriumokon a struktúrák vezetői részére.

## **9. Szint - Értékesítő Igazgató**

- Az alacsonyabb igazgatók munkájának kontrolálása.
- Fellépés a vállalati konferenciákon.

## **10. Szint - A Cég részvényes**

- Aktív munka a társaság munkafolyamatának megszervezésében.

A vezetés hozzájárulása nélkül a Partnernek tilos további reklámtevékenység végzése.

A jelen megállapodás és a pénzügyi szabályok megszegése esetén a cég fenntartja a jogot, hogy egyoldalúan felbontsa a szerződést a Partnerrel.

**A megrendelés engedményezésének joga (más személyre történő regisztrálás)**

A Partnernek- a teljesítését követően- indoklási kötelezettség nélkül, joga van a megrendelést 3. személyre engedményezni, de a cégnek az engedményezésből fakadó költségeit meg kell térítenie.

A költséget az első befizetés 50 %-a teszi ki és meg kell tenni a szükséges lépéseket az átregisztrálás érdekében a Partner személyes irodájában.

## **A Partnerek képzése**

A cég érdekelt a motivált és képzett Partnerekkel való együttműködésben, ezért mindegyik szint átlépésekor a továbbképzést tart a Partnerek számára. Az új szinteken a Partnerek személyes irodájában új ablakok nyílnak a munkaprogrammal, feladatokkal, a struktúrákkal és a Partner motiválására.

A magas szinteket elérő Partnerek számára helyben, és kihelyezett módon továbbképzéseket szervez a cég.

A 10. szint elérésekor a cég képzési bizonyítványt állít ki, továbbá jogosultságot ad a cég részvényes csomagjának megszerzésére és lehetőséget a további karrier építésre.

## **Ajándékok a cégtől**

- 30 nap alatt 5 közvetlen megrendelés a platformokon – karóra
- 30 nap alatt 10 közvetlen megrendelés a platformokon –értékesebb karóra
- I szint egy nap tartózkodás az appart hotel "New Day"-ben\_ amikor
- szeminárium tart a cég Cipruson.
- II szint 2 nap tartózkodás az appart hotel "New Day"-ben\_ amikor
- szeminárium tart a cég Cipruson.
- III 3 nap tartózkodás az appart hotel "New Day"-ben\_ amikor szeminárium
- tart a cég Cipruson.
  
- Bónusz napokat össze lehet vonni.
- A Bónusz napokat egy éven belül kell felhasználni.
  
- 4.szint elérése - TABLET a cég arany jelvényével, briliánsokkal
- 5. szint elérése- egy modern notebook
- 6. szint elérése- arany óra
- 7. szint elérése- 3 évre elegendő üzemanyag a gépjárműhöz (1l-1 euró, 20l- 1nap) Minden évben átutalásra kerül a Partner személyes irodájába.
- 8. szint elérése- 1kg befektetési arany (999.9g)
- 9 szint elérése- Prémium kategóriás autó
- 10. szint elérése- tengerparti villa

## **Ajándékok megszerzési feltételei VI szintől:**

Az összes struktúra által leadott egységek összegének el kell érni a legerősebb struktúra legallább 50% -át.

Ajándékok kizárólag saját kezébe adható a Partnernek a szeminárium során.

## **Adó**

A Partner felelőssége, nyereségből származó adó fizetése a Partneri program részvételtől.

Amennyiben a fenti feltételeket és a szolgáltatások fizetési konstrukcióit a jogi vagy természetes személy elfogadja és a jelen megállapodás aláírja, Partnerré válik. A jelen Megállapodás elfogadásához szükséges a Partneri megrendelés elkészítése a Partner honlapján, és a „megrendelés készítés” gomb kiválasztásával és alkalmazásával.